

第一場

杜哈單一承諾談判模式之鬆綁

主持人：張新平（世新大學法學院專任教授）

報告人：周旭華（國立台北商業技術學院應用外語系專任教授）

評論人：卓慧菀（國立中興大學國際政治研究所專任教授）

杜哈單一承諾談判模式之鬆綁

周旭華^{*}

目次

壹、導論

貳、杜哈單一承諾的性質及內容

- 一、單一承諾作為杜哈談判模式之背景及性質
- 二、杜哈套案之最初內容

參、單一承諾模式之鬆綁過程

- 一、2008 年以前：包裹內容之變化
- 二、2011 年的重大轉折：關於鬆綁的政治宣示
- 三、鬆綁宣示之後的發展
 - (一) 早期收穫小型包裹之推動
 - (二) 單一承諾議題的權宜談判模式：複邊服務貿易協定 (TISA) 之談判

肆、結構性原因：WTO 邊緣化危機意識

- 一、WTO 邊緣化危機
- 二、危機意識創造改變條件

^{*} 國立台北商業技術學院應用外語系專任教授。

伍、美歐聯手作為之促動作用

一、美歐在鬆綁杜哈單一承諾之聯手作為

（一）2009-2011 年間的美歐作為與互動

（二）美歐聯手的政治動能分析

二、G20 制度平台之創設及利用

陸、後續發展及其問題-兼論對台灣之意涵

柒、結論

摘 要

世界貿易組織（WTO）設立後的第一個回合談判——杜哈發展議程，採行「除非全部都談定，否則無一事談定」的「單一承諾」談判模式。單一承諾作為杜哈回合的談判模式，雖然頻遭質疑為阻礙杜哈回合的主要因素之一，但一直到 2011 年底才終於出現了鬆動的跡象。2012 年初開始，WTO 會員務實推動小型包裹，進行局部早期收穫，並於 2013 年底的峇里島部長會議交出第一份成績單。本文基於對立法談判的政治動能之關切，探討行之有年的杜哈單一承諾談判模式鬆綁的政治過程及原因，包括導致鬆綁的背景脈絡及近因。本文也附帶針對杜哈單一承諾談判模式鬆綁後的可能後續發展及問題，進行初步探討。

關鍵詞：世界貿易組織、杜哈發展議程、單一承諾、談判